**MES / TP – seminar 14 november 2017**

1. **Titel:**  “Mijn ziekenhuis is helemaal klaar voor een MES-contract (?)”

*Primaire doelgroep Raden van Bestuur Ziekenhuizen, daarnaast managers radiologie, radiologen, cardiologen, hoofden inkoop/financiën/investeringen/IT, klinisch fysici, RvT.*

1. **Waar en wanneer?**

Spoorwegmuseum te Utrecht op 14 november 2017 van 13:00–17:00 uur. Aansluitend rondleiding door het museum met een gids.

1. **Programma** 
   1. Welkomstwoord + schets achtergronden (*Ernst-Jan van de Pas*, Dirkzwager tech-advocaat, gastheer)
   2. Introductie in MES. (*Mark van Houdenhoven*, voorzitter RvB Maartenskliniek, bijzonder hoogleraar Economische bedrijfsvoering in de gezondheidszorg, Radboud Universiteit)
      * Is de RvB klaar voor een MES-contract?
      * In hoeverre zijn huidige MES-contracten echt MES?
      * Overzicht COCIR-beoordelingssystematiek MES-contracten.

*Deze punten zijn o.a. input voor de stellingen c.q. vragen tijdens de expertdiscussie*

* 1. Discussie onder leiding van *Royan van Velse*, voorzitter NEVI, hoofd inkoop Rijnstate.

*Vorm is een DWDD-achtige opzet van de gedachtenwisseling: Per stelling eerst discussie met expertpanel aan een centrale tafel (10-15 min.), daarna verbreding van discussie naar de zaal.*

Experts:

* *Ernst-Jan van de Pas*, Dirkzwager tech-advocaat, gastheer;
* *(Chantal van den Borne*, Dirkzwager, financieel expert;)
* *Peter Koers*, Koers Richtinggevend Management, MES-consultant, gastheer;
* *Ben ten Voorde,* Tergooi Ziekenhuis, klinisch fysicus, manager Klinische Fysica en Medische Technologie;
* *Paul Sloot*, GE Healtcare, executive Enterprise Clients-chief Public Private Partnerships;
* *Arjon Hoekstra*, Philips Health Systems, director Solutions & Partnerships;
* *Lo Wuite*, Toshiba Medical Systems, general manager Managed Equipment Services.

*De leverancier vertegenwoordigers zijn binnen hun organisatie verantwoordelijk voor MES-contracten.*

Discussie aan de hand van enkele van de volgende stellingen c.q. vragen:

* + - RvB’s zijn onvoldoende bekend met (on)mogelijkheden van MES/TP?
    - Wat zijn de belangrijkste overwegingen bij MES en welke zouden dat moeten zijn?
    - In hoeverre zijn huidige contracten daadwerkelijk MES? Welke (tussen)vormen worden er op het moment gehanteerd?
    - Welke aspecten zouden in MES 2.0 een rol moetengaan spelen?

*B.v. Healthcare Value Pricing, verbreding buiten beeldvorming, outsourcing complete afdeling radiologie, samenwerking ziekenhuizen?*

* + - Een ziekenhuis wordt door MES/TP te afhankelijk van één tech-leverancier?

*MES-contracten worden ook wel technology partnerships genoemd. In hoeverre is er sprake van gelijkwaardigheid tussen de partners?*

*En wat als leveranciers ook vastgoed financieren c.q. ter beschikking stellen?*

* + - De KPI’s van COCIR moeten een rol spelen bij de evaluatie van lopende of nieuwe MES-contracten
    - Gezien al het besprokene, waar moeten startende ziekenhuizen wel/geen rekening mee houden

*Het inbrengen van een stelling vanuit de zaal is eveneens mogelijk.*

* 1. Borrel /rondleiding